这周:

周五晚上接到hkid的联系, 提供新的资料, 11月9号之前上交, 必须尽快和哥大, 银行, IB联系拿到文件.

昨天周六, 试听了书城翠微和红桂的塞纳. 都没肉. 今下午去韩语, 之后西语.

Bang for the buck, 只有有肉才去.

这段时间陆续试听了很多家. 梅林仕云, 海岸城AAA, 优米. 都没有吸引我的地方.

还剩哪几家: 一个是樱花, 三只熊.

世事寡情, 善者终无功. 事情没有谋略就没有结果.

名可易, 实必争.

9月中开车被罚了一次, 这也是一次很好的教训, 一个是加速资产转移, 另外就是车里要常备旅游鞋, 这样如果发生事故, 不会因为鞋加罪.

语言学校的决策来自于申请香港的QMAS, 需要提供语言能力证明. 人要依据自己的优点而战, 在所处环境内有优势. 而且要通过barrier to entry, 过滤出来相同兴趣的人. 我的一大兴趣爱好和优势在于学习外语, 且发音,语感不错. 故可参加很多这种辅导班. 以后至新地, 可采此方, 重新回到学校学习新的语言. 只要初级一过, 剩下来的人玩票性质就少了, 是实实在在学的人. FSL100的石家庄人纯是来混的, 当然也不会上2级. FSL102里面基本都是要真学习的了. 学校接触到的人相对单纯, 对拓圈有裨. 语言课里面的男女比率悬殊, 这些人普遍家境较好, 有钱有闲有兴趣有上进心去学习, 这些都是正面特征. 这里过滤出来的人起码可以淘汰掉底层工薪, 没文化, 不上进, 富二代, 打工妹. 学语言没有直接用处, 可以过滤掉功利的人. 功利的人在生活方方面面都避不开, 例如吃饭, 在外. 必须通过一项大的投资来纳投名状, 砸真金白银表明自己的兴趣. 吃饭, 是人就要吃, 勒紧裤腰带一顿几百也可以, 如何区分人群? 无法. 一般学霸都会几种语言. 交学费就类似好汉落草前要纳人头, 有了付出,没了退路才会死心塌地. 前期付出低的时候人很容易退出. 如果不纳人头就落草, 稍有委屈就想叛变; 因有死罪, 没有他法, 只能踏踏实实继续落草. 结婚证一样, 一旦领证, 前期付出陡然提升, 没有退路就会一直生活, 如果不领证, 十有八九散. 关系总有低潮的时候, 如果前期基础打的不牢, 双方没投入血本, 也没有投名状, 维持关系非常寡淡. 去的场合, 要保持双方高的前期投入, 双方为了同样的目标(注意, 这个目标须单纯, 不能涉及到钱, 这样就顺理成章了). 双方必有相同爱好, 爱好必须正面进步, 纳了投名状(加大前期投入, 承担巨大损失), 甘愿损失自己的钱, 精力, 时间, 前期投入, 去做这个. 留学就是纳投名状, 投入钱, 时间, 经历.

旅游:

去外地: 投名状:无, 门槛:

留学: 门槛,高.

提供QMAS资料要做到越多越好, 资料多多益善.